



# JOBPROFIL

## ACCOUNT-MANAGER (M/W/D)

im technischen Vertrieb in Vollzeitbeschäftigung  
mit Entwicklungsmöglichkeiten als Key-Account Manager/in

### Ihre Aufgaben:

- Kundenservice und Beratung (Innen- und Außendienst) verbunden mit internationaler Reisetätigkeit
- Erstellen und Bearbeiten von Rezepturen für Kundenanfragen
- Preiskalkulation und Erstellung von Angeboten sowie Führung von Verkaufsverhandlungen
- Jährliche Absatz-, Umsatz- und Ertragsplanung

### Fachliche Qualifikationen und persönliche Voraussetzungen für diese Position:

Voraussetzungen für diese Aufgabe sind eine kaufmännische Berufsausbildung und/oder ein Studium im Bereich Lebensmitteltechnik oder BWL sowie der sichere Umgang mit MS-Office Programmen. Erfahrungen im Vertriebsbereich und gute SAP/R3 Kenntnisse wären von Vorteil.

Wir erwarten neben einer überdurchschnittlichen Einsatzbereitschaft eine eigenständige, systematische und zielorientierte Arbeitsweise. Gute englische Sprachkenntnisse, Teamfähigkeit und soziale Kompetenz setzen wir voraus.

Gerne erwarten wir Ihre Bewerbungsunterlagen:

Nutrilo GmbH · Personalabteilung  
Heinz-Lohmann-Straße 8 · 27472 Cuxhaven  
E-Mail: [karriere@nutrilo.de](mailto:karriere@nutrilo.de) · [www.nutrilo.de](http://www.nutrilo.de)